

Настоящий дилерский договор (именуемый далее «Договор») между Обществом с ограниченной ответственностью «БРЕНД про», именуемым в дальнейшем «Поставщик», в лице Директора Кантуева Дмитрия Викторовича, действующей на основании Устава, с одной стороны, и _____ «_____», именуемым в дальнейшем «Дилер», в лице _____, действующего на основании _____, с другой стороны, о том, что ООО «БРЕНД про», настоящим назначает _____ «_____» в качестве «Дилера» по продаже товаров марки «КТ ТРОН» (именуемое далее «Продукция»). _____ «_____» в соответствии с условиями настоящего договора принимает данное назначение в качестве Дилера по продаже Продукции.

1. Предмет договора

1.1. Поставщик обязуется в оговоренные сроки передать в собственность, а Дилер надлежащим образом принять и оплатить Продукцию согласно выставленным счетам или счетам-фактурам, по спецификациям (накладным), которые являются неотъемлемой частью настоящего Договора, согласованными между сторонами в части количества, качества и цены передаваемой Продукции в течение срока действия настоящего Договора.

1.2. Дилер является самостоятельной коммерческой организацией и имеет право продавать Продукцию других поставщиков и производителей.

1.3. Территорией деятельности Дилера устанавливается вся территория г. Челябинска.

1.4. Право получения Дилерских цен имеет только компания Дилера, заключившая данный Договор.

1.5. Настоящий Договор распространяется на всю без исключения Продукцию, предлагаемую в настоящее время Поставщиком. Вся Продукция, которая будет включена в сбытовую программу после заключения настоящего Договора, также попадает под его действие, причем Поставщик оставляет за собой право исключать из сферы применения Договора определенную Продукцию, в связи с производственной или коммерческой необходимостью, а также Поставщик оставляет за собой право на изменение стоимости Продукции в рамках условий п. 3.3. настоящего договора и в случае увеличения стоимости Продукции заводом изготовителем Поставщика.

1.6. Настоящий Договор является неисключительным, и Поставщик оставляет за собой право назначать других Дилеров на территории основной деятельности Дилера и за ее пределами.

2. Обязанности сторон

2.1. Исходя из предмета Договора «Дилер» обязуется:

2.1.1. Покупать и продавать Продукцию Поставщика от своего имени и за свой счет. Действовать как самостоятельный коммерсант по отношению к Поставщику и своему Покупателю (клиенту).

2.1.2. Организовывать реализацию Продукции в максимально возможных объемах с учетом возможностей Поставщика.

2.1.3. Использовать свою добрую волю и прилагать максимальные усилия, чтобы интенсивно продавать и рекламировать Продукцию. Осуществлять активную маркетинговую политику на всей предусмотренной договором территории и на все товары по договору.

2.1.4. Обеспечить рекламу Продукции в соответствии с предоставленными образцами и материалами. Образцы изделий, выкупаются Дилером у Поставщика после заключения Договора по действующей Дилерской цене. Образцы являются собственностью Дилера и не подлежат возврату в случае прекращения действия Договора.

2.1.5. Продавать Продукцию по ценам не ниже установленных Поставщиком минимальных розничных цен, указанных в Приложении № 1.

2.1.6. Выставить Продукцию в витрину магазина (разместить на виртуальной витрине интернет-магазина) в соответствии с описаниями Продукции, данными на сайте www.brendpro.ru, www.kttron.ru

2.1.7. В 5-дневный срок с даты получения извещения Поставщика о введении новых цен уведомлять Поставщика о согласовании цен или отказе в согласовании.

2.1.8. Извещать Поставщика о ведении переговоров с Заказчиками по поставке Продукции, в виде карточки (Приложение №3) с описанием объекта поставки, а также данных Заказчика, для закрепления за собой первого права поставки Продукции на закрепленный объект.

2.1.9. Уведомить Поставщика о несостоявшейся поставке, или возникновении иных обстоятельств повлекших потерю интереса Дилера к закрепленному объекту, для снятия закрепления объекта и уступки такого права другому Дилеру.

2.1.10. Не конкурировать в поставке Продукции с другими действующими на своей территории Дилерами, в случае получения от Поставщика уведомления о закреплении объекта за другим Дилером.

2.1.11. Осуществлять свою деятельность по поставке и продвижению Продукции строго на установленной Поставщиком территории согласно п. 1.3. настоящего договора.

2.2. Исходя из предмета Договора «Поставщик» обязуется:

2.2.1. Обеспечить отгрузку Продукции в адрес Дилера по его заказам.

2.2.2. Вместе с Продукцией, по своему усмотрению, обеспечить Дилера достаточным количеством рекламной и технической информации, прейскурантами цен и общей информацией по продаже и рекламе.

2.2.3. Оказывать помощь в обучении персонала Дилера, занятого продажами и ремонтом, обеспечивая его технической информацией о Продукции и её применении.

2.2.4. Публиковать информацию о Дилере как об официальном распространителе Продукции на сайте www.brendpro.ru

2.2.5. Предоставлять всю необходимую документацию (Паспорта, Сертификаты, протоколы испытаний) на Продукцию.

2.2.6. При досрочном прекращении данного Договора по инициативе любой из сторон полностью рассчитаться с Дилером после исполнения Дилером всех требований настоящего Договора.

2.2.7. Не разглашать в процессе своей деятельности коммерческих секретов Дилера.

2.2.8. Назначить ответственное лицо, с которым Дилер решает все вопросы, связанные с выполнением работ по настоящему Договору.

2.2.9. Обеспечить отсутствие конкуренции в поставке Продукции на закрепленные Дилером объекты согласно п. 2.1.8. настоящего Договора со стороны себя и других действующих Дилеров на территории основной деятельности Дилера и за её пределами.

2.2.10. Уведомить Дилера в случае освобождения ранее закрепленного объекта за другим Дилером действующим на основной территории деятельности Дилера.

3. Цена «Продукции»

3.1. Передача Продукции в собственность Поставщиком Дилеру будет производиться по согласованным между Поставщиком и Дилером ценам, которые указаны в Приложении № 1.

3.2. Отпускная цена единицы Продукции включает стоимость Продукции, хранение на складе Поставщика, погрузки на транспорт, оформление необходимой документации.

3.3. Стороны договорились, что в первый квартал после заключения Договора, поставка Продукции осуществляется Поставщиком по оптовой цене.

Оптовая цена устанавливается также, если в течение одного квартала, Дилер осуществляет заказ и оплачивает поставку Продукции на сумму, большую либо равную сумме 3 000 000 (три миллиона) рублей.

Если в течение квартала, Дилер осуществляет заказ и оплачивает поставку Продукции на сумму, большую либо равную сумме 2 100 000 (два миллиона сто тысяч) рублей, ему устанавливается среднеоптовая цена.

Если в течение квартала, Дилер осуществляет заказ и оплачивает поставку на сумму, меньшую суммы 2 100 000 (два миллиона сто тысяч) рублей, отпускная цена устанавливается на уровне мелкооптовой.

Если после истечения первого полугодия после заключения договора, Дилер осуществляет заказы и оплачивает поставки на сумму меньшую суммы 500 000 (пятьсот тысяч) рублей в месяц, более двух месяцев подряд, Поставщик в праве на свое усмотрение, в одностороннем порядке пересмотреть установленные настоящим Договором отпускные цены для Дилера, о чем письменно уведомить Дилера, не менее чем за 10 (десять) рабочих дней до введения новых отпускных цен.

3.4. В случае отказа Дилера от согласования новых цен согласно п. 2.1.7 настоящего Договора, действие Договора прекращается, и Дилер не вправе требовать его исполнения в дальнейшем, за исключением поставки Продукции, оплаченной Дилером до получения уведомления о введении новых цен.

4. Порядок расчётов

4.1. Срок, порядок и форма расчетов: Оплата за Продукцию производится на расчетный счет Поставщика по безналичному расчету на условиях 100% (сто процентной) предоплаты, если иные условия (отсрочка платежа) не оговариваются между Поставщиком и Дилером в Приложении №1.

4.2. Во всем остальном, что не предусмотрено настоящим пунктом, стороны руководствуются «Правилами безналичных расчетов в РФ».

4. Порядок поставки

5.1. Право собственности на отгруженную Продукцию переходит к Дилеру в момент отпуска Продукции со склада Поставщика или сдачи в транспортную компанию.

5.2. Поставка Продукции осуществляется по заявке Дилера (Приложение № 2), поданной не менее чем за 3 (три) рабочих дня, до дня отгрузки. В заявке дается ссылка на Договор, указываются код товара, ассортимент и количество. Сроки отгрузки по каждой заявке согласовываются с Поставщиком. Поставка осуществляется на условиях самовывоза со склада Поставщика, расположенного по адресу: г. Челябинск, Копейское шоссе, дом № 9 корпус П.

5.3. Поставка осуществляется транспортом Дилера или его представителя. Возможна организация поставки Продукции Поставщиком через транспортные компании, контейнерами или железной дорогой за счёт Дилера, по согласованию с Дилером.

6. Качество «Продукции» и гарантийное обслуживание

6.1. Качество и комплектность Продукции, поставляемой по настоящему договору, должны соответствовать действующим ТУ и стандартам РФ на данный вид Продукции.

6.2. При обнаружении Дилером в момент приёмки Продукции, явные признаки свидетельствующие о несоответствии качества Продукции (нарушение герметичности упаковки, несоответствие маркировки на упаковке, видимые следы неправильного хранения, а также нарушения правил транспортировки и т.д.) Поставщик производит замену некачественной Продукции на качественную, в максимально короткие сроки.

6.3. В случаях, когда причина несоответствия Продукции требуемому качеству является оспариваемой (может возникнуть как при неправильной эксплуатации Продукции, так и в случае неправильного хранения), решение вопроса о замене Поставщик принимает на основе технического заключения завода изготовителя данной Продукции.

6.4. Каждый случай возврата Поставщику некачественной Продукции должен сопровождаться актом рекламации установленной формы с оригинальной печатью, а так же паспортом на Продукцию.

6.5. Учет транспортных расходов при доставке некачественной Продукции происходит по следующей схеме:

- в случае заводского брака – за счет Поставщика;
- в случае неправильной эксплуатации - за счет Дилера.

7. Форс-мажор

7.1. Ни одна из сторон не будет нести ответственность за полное или частичное невыполнение любых своих обязательств по договору, если неисполнение будет являться следствием стихийных бедствий, военных действий, запрета экспорта/импорта, забастовки, действий Правительства или банковских структур или других обстоятельств, выходящих за рамки возможного контроля сторон. Сторона, для которой создавалась невозможность исполнения обязательств по настоящему договору, обязана в 5-ти дневный срок проинформировать другую сторону о наступлении таковых обстоятельств и возможном времени их действия. Возникновение обстоятельств непреодолимой силы должно быть подтверждено местным органом государственной власти.

8. Прочие условия

8.1. Риск случайной гибели Продукции переходит к Дилеру:

- в случае отгрузки автотранспортом Поставщика в момент поступления Продукции на склад Дилера;
- в случае отгрузки контейнером в момент его пломбирования;
- в случае отгрузки транспортной компанией в момент подписи акта приема-передачи груза.
- в случае отгрузки автотранспортом Дилера в момент отгрузки со склада Поставщика.

8.2. При ликвидации или перерегистрации, изменении почтовых или банковских реквизитов, Дилер обязуется в срок, не менее одного месяца до прекращения своей деятельности или изменения своих реквизитов предупредить Поставщика в письменном виде.

8.3. Любая информация, передаваемая Поставщиком Дилеру или наоборот, в письменной или устной форме в процессе исполнения этого Договора или в отношении к нему будет конфиденциальной, и не будет раскрываться любой третьей стороне. Прекращение действия Договора по какой-либо причине не освобождает получателей информации от их соответствующей ответственности по настоящему подпункту.

8.4. Данный Договор или дополнения к нему, подписанные и переданные с применением факсимильной связи, имеют юридическую силу для обеих сторон Договора.

8.5. Ни одна из сторон Договора не имеет права передавать свои права и обязательства по настоящему Договору третьим лицам без письменного на то согласия другой стороны.

9. Ответственность сторон

9.1. За просрочку поставки или недопоставку Продукции Поставщик уплачивает Дилеру пени в размере 0,1% стоимости не поставленной в срок Продукции за каждый день просрочки, но не более 10% от общей стоимости партии Продукции.

9.2. За просрочку оплаты Продукции в случае, если поставка Продукции осуществлялась на условиях отсрочки платежа, Дилер уплачивает Поставщику пени в размере 0,1% стоимости не поставленной в срок Продукции за каждый день просрочки, но не более 10% от общей стоимости партии Продукции.

9.3. В случае, если Дилер, сделав заказ и согласовав его с Поставщиком, отказывается от оплаты, Поставщик вправе отказаться от выполнения неоплаченного заказа и в одностороннем порядке расторгнуть настоящий договор с Дилером.

9.4. При нарушении Дилером одного из пунктов договора, Поставщик оставляет за собой право расторгнуть договор в одностороннем порядке, предварительно уведомив Дилера.

9.5. В случае если Дилер продает Продукцию по цене ниже установленной Поставщиком минимальной цены розничной реализации, Поставщик вправе в одностороннем порядке расторгнуть настоящий договор. При этом Поставщик оставляет за собой право решить вопрос о заключении нового дилерского договора не ранее, чем через год после выявленного нарушения.

9.6. При заключении настоящего договора, а также в случае изменения реквизитов (наименования, банковских реквизитов, места нахождения) стороны предоставляют друг другу копии учредительных документов: устава, свидетельства о присвоении ИНН, свидетельства о регистрации (ОГРН), документы, подтверждающие полномочия лица, подписавшего настоящий договор.

10. Разрешение споров

10.1. Все споры по настоящему Договору решаются путём мирных переговоров.

10.2. При недостижении согласия путем мирных переговоров, споры решаются в Арбитражном суде г. Челябинска.

10.3. Решение Арбитражного суда будет окончательным и обязательным для обеих сторон.

11. Срок действия договора

11.1. Настоящий Договор вступает в силу с момента подписания и действует до 31 декабря 2015 г.

11.2. В случае если ни одна из сторон за месяц до окончания срока действия Договора не сообщит о его расторжении, то Договор считается продленным еще на один год.

11.3. Договор, может быть, расторгнут по обоюдному согласию сторон, либо при невыполнении его одной из сторон.

11.4. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах по одному для каждой стороны, и оба экземпляра имеют одинаковую юридическую силу.

12. Реквизиты сторон

«Поставщик»: ООО «БРЕНД про»

Юридический и почтовый адрес: 456625, Челябинская область, г. Копейск, проспект Славы, 34, квартира 39.

Фактический адрес: 454119, Челябинская область, г. Челябинск, Копейское шоссе, 73 офис 28.

ИНН 7430019260, КПП 743001001, ОКПО 51488302

р/счет 407 028 108 900 000 18 773 в ОАО «ЧЕЛЯБИНВЕСТБАНК», к/счет 301 018 104 000 000 00 779, БИК 0475013779.

Телефон (факс) +7 (351) 247-60-07

Телефон отдела продаж:

+7 (351) 247-60-07, +7 (351) 247-83-00

E-mail: brendpro@gmail.com, Сайт: www.brendpro.com

Директор

_____/ Кантуев Д.В. м.п.

«Дилер»: _____ «_____»

Юридический адрес: _____

Почтовый адрес: _____

ИНН _____, КПП _____, ОКПО _____

Банковские реквизиты: р/сч. _____ банк: _____

кор/счет _____, БИК _____

Телефон (факс) _____.

Директор

_____/ _____/ м.п.